

Kleine Snacks – großer Erfolg!

maconda unterstützt den Mittelstandsinvestor KKA Partners bei der Investition in den Lebensmittel-Großhändler GeHo

maconda-News März 2025

maconda, die Experten für Marktanalysen und Commercial Due Diligence, begleiten erneut eine relevante Transaktion in der Lebensmittelbranche: Das Beraterteam aus Köln unterstützte den in Berlin ansässigen Mittelstandsinvestor KKA Partners beim Erwerb einer Mehrheitsbeteiligung an GeHo – einem führenden Großhändler für Lebensmittel für Verkaufsautomaten und den sogenannten „Außer-Haus-Markt“.

Die Commercial Due Diligence zu GeHo war besonders tiefgehend: Neben den üblichen Markt- und Kundenanalysen standen der Bestellprozess der Kunden, die Beschaffung sowie die Digitalisierung im Fokus der maconda-Berater. Daten zum wenig transparenten Markt für Verkaufsautomaten – die Mehrzahl steht in Betrieben sowie neuerdings zunehmend auch in mitarbeiterlosen 24/7-Shops – wurden durch zahlreiche Interviews mit Experten und anderen Marktteilnehmern validiert. Um die Positionierung von GeHo fundiert einzuschätzen, setzte maconda eine Vielzahl an Analysemethoden ein – darunter klassische ABC-Analysen sowie mikrogeografische Analysen, aus denen sich mittels spezieller Software-Tools regionale Auffälligkeiten ermitteln lassen. Auch der Webshop wurde hinsichtlich seines Potenzials und seiner strategischen Bedeutung intensiv geprüft.

„Damit haben wir wichtige Grundlagen für die Investitionsentscheidung von KKA Partners gelegt, wobei vor allem unser Branchenwissen bei Lebensmittel, bei Convenience-Produkten und im Großhandel generell zum Tragen kam“, erläutert maconda-Geschäftsführer Dr. Rainer Mayer. maconda verfügt über umfangreiche Erfahrung entlang der gesamten Wertschöpfungskette von Lebensmitteln – von der Rohstoffherzeugung über die Produktion bis hin zum Vertrieb über Kanäle wie Cash & Carry, Zustell-Großhändler, Einkaufsverbände, Einzelhändler und Online-Plattformen.

GeHo – nachhaltig erfolgreich

Die in Straelen am Niederrhein ansässige GeHo ist ein führender Großhändler von Lebensmitteln für Verkaufsautomaten mit langer Erfolgsgeschichte. Bundesweit beliefert das Unternehmen zahlreiche Standorte – von Unternehmen über Hochschulen und Schulen bis zu öffentlichen Einrichtungen. Insbesondere durch die Spezialisierung auf Verkaufsautomaten, langjährige Händlerbeziehungen und Eigenmarken wie Willis, Boom, Space und Tradition hebt sich GeHo deutlich von Wettbewerb ab. Dank schlanker Struktur, ausgefeilter Logistikprozesse und einer hohen Kundendichte kann GeHo auch kleine Chargen zu einem wettbewerbsfähigen Preis „just in time“ an den Point-of-Sale liefern.

maconda baut Expertise in der Lebensmittelbranche weiter aus

Das maconda-Team hat in den vergangenen Jahren zahlreiche Projekte in der Lebensmittelbranche betreut und zählt dort zu den erfahrensten Beratern im deutschsprachigen Raum. Das Spektrum reicht von Commercial Due Diligence über strategische Neuausrichtungen bis zur Geschäftsmodell-Optimierung.

Intensive Branchen-Erfahrung: Convenience Food | Snacks | Tiefkühlkost | Gemüse, Früchte, Gewürze | Backwaren | Bio & Vegan | Schokolade & andere Süßwaren | Nahrungsergänzungsmittel & Sportnahrung | Cerealien & Teigwaren | Fleisch-, Fisch- und Wurstwaren | Ethnofood | Wein & Spirituosen | Lebensmittel-Großhandel | Systemgastronomie | Heimtiernahrung

Über maconda

Seit mehr als 20 Jahren unterstützt maconda bei der Übernahme von Unternehmen, bei Performance-Optimierung sowie bei der Restrukturierung. Mit über 800 Beratungs- und Umsetzungsprojekten und mehr als 450 transaktionsbezogenen Mandaten hat maconda umfassende Erfahrung, um auch anspruchsvolle Projekte pragmatisch zu begleiten. Zu den Mandanten gehören mittelständische Unternehmen, Geschäftsbereiche von Großunternehmen sowie internationale Private-Equity-Investoren und Family Offices.

maconda-Branchenkompetenzen: Konsumgüter | Lebensmittel | Handel & eCommerce | Verpackungen | Baubezogene Produkte & Dienstleistungen | Produzierende Industrie | Zukunftstechnologien | B2B Services (inkl. Business Process Outsourcing) | B2C Services | Gesundheitswesen & MedTech

maconda-Kernthemen: Transaktionsberatung | Geschäftsmodell-Entwicklung | Performance Management