

## maconda verstärkt Aktivitäten in den Niederlanden

Da Entscheidungen im Beratungsprozess schnell und belastbar sein müssen, zählt Nähe zum Markt – „maconda goes Dutch“

maconda-News Januar 2026

**maconda intensiviert sein Engagement in den Niederlanden. Im Mittelpunkt stehen die Betreuung niederländischer Beratungskunden und Commercial Due Diligences im niederländischen Markt. Im Zuge dessen eröffnet maconda ein Büro im Zentrum von Amsterdam und erweitert systematisch das lokale Netzwerk mit M&A-Beratern und Investoren.**

„maconda goes Dutch“ – so lautet der interne Arbeitstitel der jüngsten Expansion der Kölner Beratungsspezialisten. Damit es rund läuft, wird das bereits bestehende Netzwerk in den Niederlanden weiter verstärkt und die Berater sind künftig auch vor Ort erreichbar, in der Amsterdamer Vijzelstraat, Ecke Keizersgracht.

Zentrales Ziel ist es, niederländischen Unternehmen – primär Private Equity-Investoren und deren Beteiligungen – beim Markteinstieg in die deutschsprachige Region zu unterstützen. Durch Commercial Due Diligences, umsetzungsbezogene Go-to-Market-Projekte und Suche nach passenden Unternehmen im Rahmen von Buy & Build-Konzepten. Weiteres Ziel ist es, bei Due Diligences und Strategiprojekten zu Unternehmen mit Sitz im deutschsprachigen Raum auch den niederländischen Markt noch besser zu verstehen und fundierter analysieren zu können.

Mit einem stetig wachsenden Netzwerk aus lokalen Top-Beratern liefert maconda schnelle, flexible und exzellente Unterstützung – genau dann, wenn sie gebraucht wird.

### Über maconda

Bereits 2025 konnte maconda mehrere Mandate für niederländische Investoren realisieren, u.a. in den Branchen technische Gebäudeprüfung, Distribution von Lebensmitteln für die Gemeinschaftsverpflegung sowie baubezogenes Handwerk. Bereits 2024 begleitete maconda erfolgreich einen deutschen Investor bei der mehrheitlichen Übernahme eines der größten Systemgastronomie-Anbieter der Niederlande. Die positiven Projekterfahrungen und die erkennbare Nachfrage unterstreichen die Attraktivität der Niederlande als Betätigungsfeld für maconda sowie die strategische Bedeutung der verstärkten Präsenz vor Ort.

Seit mehr als 20 Jahren unterstützt maconda bei der Übernahme von Unternehmen, bei Performance-Optimierung sowie bei der Restrukturierung. Mit über 800 Beratungs- und Umsetzungsprojekten und mehr als 450 transaktionsbezogenen Mandaten hat maconda umfassende Erfahrung, um auch anspruchsvolle Projekte pragmatisch zu begleiten. Zu den Mandanten gehören mittelständische Unternehmen, Geschäftsbereiche von Großunternehmen sowie internationale Private-Equity-Investoren und Family Offices.