

Sollten Sie Probleme mit der Darstellung des Newsletters haben, nutzen Sie bitte [diesen Link](#).



**maconda** ■  
Corporate Development

## Mit Weitblick – maconda begleitet die Augenklinik am Neumarkt auf dem Weg zu einer erfolgreichen Partnerschaft

### maconda-News Oktober 2019

Die Augenklinik am Neumarkt, die führende Klinik für Augen- und Laserchirurgie im Großraum Köln, hat seit Ende 2019 in Artemis einen neuen strategischen Partner. Artemis ist eine überregional aufgestellte Gruppe von Augenkliniken, die ihr Netzwerk kontinuierlich durch Partnerschaften mit regional starken Praxen und Kliniken erweitert. Die langjährig in der Gesundheitsbranche und bei Unternehmenstransaktionen erfahrenen Berater von maconda unterstützten Gesellschafter und Management der Augenklinik am Neumarkt mit strategischer Beratung und bereiteten den Verkauf operativ vor.

Die Augenklinik am Neumarkt ist die führende Klinik für Augen- und Laserchirurgie in Köln und Westdeutschland. Mit hochqualifiziertem Personal und modernster Medizin- und Laser-Technologie wird das gesamte Spektrum an diagnostischen, behandlungsspezifischen und chirurgischen Therapien angeboten. Als medizinischer Wegbereiter hat die Klinik einen hervorragenden Ruf in einem wachsenden Einzugsgebiet und eine optimale Infrastruktur.

Das maconda-Team stand den Gesellschaftern der Augenklinik am Neumarkt vor und während des Suchprozesses mit Rat und Tat zur Seite. Ausgangspunkt der Zusammenarbeit war der Wunsch der Gesellschafter, einen erfahrenen, gleichwohl komplett unabhängigen Blick auf das eigene Geschäft zu erhalten und einen Sparringspartner für die weitere Entwicklung zu gewinnen. maconda wurde direkt nach dem ersten Kontakt mandatiert.

Zunächst wurden gemeinsam verschiedene strategische Handlungsoptionen aus verschiedenen Blickwinkeln bewertet und nötige Weichenstellungen in die eine oder andere Richtung diskutiert. Basierend auf den schrittweise erarbeiteten Zielen, Stärken und Wertsteigerungspotenzialen hat maconda in enger Zusammenarbeit mit den Gesellschaftern eine Verkaufsstrategie konzipiert und inhaltlich, organisatorisch und mental auf den Verkaufsprozess vorbereitet.

Den nachfolgenden Verkaufsprozess haben die Berater von maconda mit strategischem Sparring begleitet und mit Hilfe von informativen Verkaufs- und weiteren Unterlagen operativ in die Wege geleitet. Zudem wurden verschiedene Workshops und Meetings moderiert und koordiniert. Diverse Entscheidungsvorlagen für die Gesellschafter rundeten die Arbeit ab. Da den Gesellschaftern kurze Wege wichtig waren, wurde zur Unterstützung bei den M&A-spezifischen operativen Themen und für die Strukturierung der Transaktion ein erfahrener Kölner M&A-Berater ins Boot geholt.

---

### ■ Über die Augenklinik am Neumarkt

Seit 1993 in Köln tätig, behandeln die Ärzte privat und gesetzlich krankenversicherte Patienten mithilfe der neuesten Medizintechnologie in allen Einrichtungen der staatlich konzessionierten Klinik. Dazu zählen augenärztliche Praxen, Augen-OP-Zentrum, eine Tagesklinik und Pflegestation. Die Augenklinik am Neumarkt bietet das gesamte Spektrum an diagnostischen, behandlungsspezifischen und chirurgischen Therapien für den vorderen und hinteren Augenabschnitt. Seit Jahren gehören die leitenden Ärzte zu den Top-Spezialisten für Katarakt und Refraktive Chirurgie in Deutschland.

### ■ maconda baut die Expertise bei Gesundheitswesen & MedTech weiter aus

Das maconda-Team hat sich in den letzten Jahren intensiv mit diversen Themen in der Healthcare-Branche befasst und erfolgreich verschiedene Projekte durchgeführt. Dazu zählten mehrere Investment Checks und Commercial Due Diligences, Strategie-Mandate und Projekte zur Verbesserung der operativen Performance.

**Intensive Branchenerfahrung:** Dentale Verbrauchsmaterialien | Dental-Labore und Zahnersatz | Augenchirurgische Produkte | Augenkliniken | Brillen | Hörgeräte | Medizinische Hilfsmittel | Diabetikerbedarf | Ambulante Pflege | Intensivpflege | Stationäre Pflege | Sanitätsfachhandel | MVZs und Arztpraxen in diversen Sektoren | Physiotherapie | (Versand-)Apotheken

## ■ Über maconda

Seit mehr als 20 Jahren unterstützt maconda bei der Übernahme, Weiterentwicklung und Restrukturierung von Unternehmen. Mit über 800 Beratungs- und Umsetzungsprojekten und mehr als 450 transaktionsbezogenen Mandaten hat maconda umfassend Erfahrung, um auch anspruchsvolle Projekte pragmatisch zu begleiten. Zu den Mandanten gehören mittelständische Unternehmen, Geschäftsbereiche von Großunternehmen sowie internationale Private Equity-Investoren und Family Offices.

**maconda-Fokusbranchen:** Konsumgüter | Lebensmittel | Bekleidung & Textilien | Handel & eCommerce | Verpackungen | B2C Services | B2B Services (inkl. Business Process Outsourcing) | Zukunftstechnologien & Software | Produzierende Unternehmen | Gesundheitswesen & MedTech

**maconda-Kernthemen:** Commercial Due Diligence | Entwicklung und Aufbau von Geschäftsmodellen | Digitale Transformation | Restrukturierung

### **maconda GmbH**

Friesenstraße 72-74  
50670 Köln  
Telefon: 0221 / 5 69 64 - 0  
Telefax: 0221 / 5 69 64 - 19  
info@maconda.de  
www.maconda.de

Geschäftsführer: Dr. Rainer Mayer, Dipl. Kfm.  
Eingetragen beim Amtsgericht Köln HRB 65149  
USt.ID DE264408869

maconda ist eine eingetragene Marke.

Hinweise gemäß Telemediengesetz: maconda bietet keine Rechts- und Steuerberatung, auch wenn sich aus der angebotenen und auf den Internet-Seiten dargestellten betriebswirtschaftlichen Beratung rechtlich und steuerlich relevante Fragen ergeben können. Nutzer dieser Internet-Seiten und Geschäftspartner von maconda binden in Zweifelsfällen bitte einen für die jeweilige Fragestellung qualifizierten Rechtsanwalt, Steuerberater oder Wirtschaftsprüfer ein.

maconda GmbH übernimmt keine Haftung oder Garantie für die Inhalte externer Links. Für deren Inhalt ist ausschließlich der jeweilige Betreiber verantwortlich.